

Produkt, Marketing und Sales & Operations Manager (m/w/d)

Dringende Warnung!

Wenn spektakuläre Fjordlandschaften, sonnenverwöhnte Blumenwiesen, glitzernde Seen, Nordlichterzauber und Husky Schlittenfahrten so gar nicht dein Ding sind, solltest du auf keinen Fall weiterlesen.

Der Gedanke daran, in einem von Skandinavien begeisterten, freundlichen Team in stylischen Büroräumen mit erstklassiger Infrastruktur zu arbeiten, ist dir ein Gräuel? Dann verstehe dies als **letzte Warnung!**

Du bist noch dabei? Prima!

Dann prüfe bitte, ob du unsere Fragen mit „ja“ beantworten kannst.

Du:

- bist flexibel und offen für Neues?
- hast Spaß am kreativen, selbstständigen Arbeiten?
- kannst dich auf Englisch gut verständigen?
- verfügst bereits über Erfahrungen in der Touristik Branche?
- liebst Skandinavien oder hast Lust, die Länder im Norden Europas näher zu erkunden?

Mindestens dreimal „ja“? Dann lies bitte weiter!

Wir:

- kümmern uns um deine gute Einarbeitung
- sorgen dafür, dass du unsere Zielgebiete kennenlernst
- zahlen dir ein leistungsgerechtes Gehalt
- schaffen die Voraussetzungen für deine tageweise Arbeit im Homeoffice
- bieten dir eine auf modernster Webtechnologie basierte Software
- stellen dir moderne Büroräume und einen ergonomischen Arbeitsplatz
- sorgen für Kaffee, Tee und Soft-Getränke

Wenn dir gefällt, was du gelesen hast, könntest du genau der oder die Richtige für uns sein. Wir bieten dir verschiedene Möglichkeiten, deinen Aufgabenbereich gemeinsam mit uns zu gestalten. Das ganze Team wartet mit offenen Armen auf dich und wird es dir leicht machen, dich schnell bei uns „angekommen“ zu fühlen.

Deine Aufgaben im Bereich Produkt

- Du entwickelst neue Reiseideen und optimierst bestehende Reisen
- Du bist für den Einkauf verantwortlich und kalkulierst die Verkaufspreise
- Du schreibst das Reiseprogramm und bestimmst die Bilder für die Onlinepräsentation
- Du stehst in Verbindung zu unseren Leistungsträgern und Partnern vor Ort
- Du nimmst an Messen, Workshops und Schulungen teil
- Du wertest Gäste-Fragebögen aus und bereitest die Ergebnisse auf

Deine Aufgaben im Bereich Sales und Operations

- Du bist im Verkauf erster Ansprechpartner rund um unsere Nordlandreisen
- Du bist verantwortlich für die Abwicklung der Reisevorgänge, von der Buchung bis zur Erstellung der Reiseunterlagen
- Du bist im stetigen Austausch mit den Kollegen in der Produktentwicklung

- Du überwachst bestehende Kontingente und Release-Zeiten und sorgst für die Buchbarkeit unserer Produkte
- Du kommunizierst mit unseren Leistungsträgern
- Du unterstützt bei der Stammdatenpflege
- Du übernimmst die Nachbearbeitung der Reise und Kundenpflege

Deine Aufgaben im Bereich Marketing

- Du recherchierst und erstellst neuen Content für Webseite, Blog und Social-Media-Kanäle
- Du analysierst, pflegst und optimierst unsere bestehende Webpräsenz
- Du planst Werbemaßnahmen und begleitest die Umsetzung
- Du erstellst unsere Newsletter in Zusammenarbeit mit unserer Produktabteilung
- Du überarbeitest die Ausschreibung unserer Reiseprogramme gemäß SEO relevanter Keyword-Analyse

Und jetzt gib dir einen Ruck und bewirb dich unter bewerbung@zonista.de

P.s.: auch Quereinsteiger sind willkommen

Noch Fragen? Mehr Infos gibt es auf unserer Homepage andersweg.reisen
Oder ruf uns einfach an. Unter 0176 70 22 44 65, erreichst du Sandra Netzewitz (Recruiting).